

# VICTOR THIAGO TRINDADE OLIVEIRA

Rua, Lourenço da Veiga, 334 casa Londrina – PR | Telefone: (43) 99640-8294 Casado, 1 filho  
E-mail: victor.thiago.trindade@gmail.com

## Perfil Profissional

Profissional com mais de 20 anos de experiência nas áreas comercial e técnica, atuando no desenvolvimento de soluções para indústrias dos setores metal-mecânico, usinagem e manufatura. Reconhecido pela habilidade em liderar equipes, planejar ações de vendas estratégicas e gerar resultados consistentes. Comunicação eficaz, foco em resultados e constante aprimoramento profissional.

## Principais Competências

- Trabalho em equipe e comunicação eficaz
- Planejamento e execução de treinamentos técnicos e comerciais
- Desenvolvimento e controle de estratégias de vendas
- Criação de campanhas e metas comerciais
- Gestão de estoque e interface com área de compras
- Desenvolvimento de novos produtos e soluções industriais
- Facilidade de aprendizado e adaptação rápida a novos desafios

## Experiência Profissional

### **Autopack Soluções industriais**

Fornecimento de soluções em codificação, inspeção, embalagens, projetos especiais para indústria através dos fornecedores Sunnyvale e Robopac.

Período: mai/2025 - Atualmente

### **Cetem Centro Técnico de Embalagens**

Representante Comercial Fornecimento de soluções em codificação e rastreabilidade industrial com Videojet do Brasil. Responsável por atender indústrias de diversos segmentos, garantindo otimização e qualidade nos processos produtivos.

Período: abr/2019 – mai/2025

### **Forseti Soluções Industriais – Comercial**

Responsável pelo atendimento comercial e desenvolvimento de projetos com perfis estruturais de alumínio, acompanhando testes e implementações nas fábricas. Atuação nacional com foco em expansão de mercado. Projetos de NR12 e soluções exclusivas a clientes conforme demanda.

*Período: out/2015 – abr/2019*

**Marisol Malhas Tecidos em Rolo – Representante Comercial**

Atendimento a confecções, facções e lojistas nos segmentos de moda e vestuário.

Prospecção e gestão de clientes.

*Período: nov/2014 – mar/2016*

**CRV Industrial – Vendedor Externo**

Responsável pela venda de produtos MRO, ferramentas elétricas, pneumáticas, fixadores e abrasivos. Atuação no Estado do Paraná com forte conhecimento em parafusos e fixadores.

*Período: set/2011 – out/2014*

**Ferramentas Gerais Comércio e Importação S/A – Promotor Técnico / Vendedor****Interno**

Ministração de treinamentos técnicos, visitas comerciais nos estados do PR e SC, prospecção e suporte a clientes industriais.

*Período: jun/2008 – jul/2011*

**Sony do Brasil – Consultor de Vendas e Instrutor de Treinamento**

Consultoria em vendas de notebooks e responsável por capacitação de equipes comerciais.

*Período: set/2007 – mai/2008*

**Gerencial Brasil Ponto de Vendas LTDA (Brasil Telecom GSM) – Supervisor de Varejo**

Gestão de equipe e canal direto de vendas, acompanhamento de metas e resultados.

*Período: dez/2004 – ago/2006*

**Global Telecom (Vivo Londrina) – Atendente de Telemarketing**

Atendimento receptivo e ativo, retenção e suporte a clientes.

*Período: ago/2002 – jan/2003*

**Banco Santander – Gerente de Contas**

Atendimento a clientes pessoa física e jurídica, foco em produtos bancários e relacionamento.

*Período: mar/2002 – jul/2002*

**Banco Bradesco (AJJ Corretora de Seguros) – Securitário**

Atendimento e intermediação de seguros para clientes da instituição.

*Período: jan/2001 – fev/2002*

**Formação Acadêmica**

Cursando Gestão Comercial EAD Unifatecie – Início 2025.

Administração com Ênfase em Marketing – Faculdade Metropolitana de Londrina (2 anos – curso não concluído) – 1999 - 2001

## Cursos e Treinamentos

- • Atendimento ao Cliente – Global Telecom (2002)
- • Oratória e Comunicação – Banco Bradesco
- • Excelência em Atendimento – MK5 do Brasil (2004)
- • Técnicas de Vendas e Formação de Instrutores – Academia FG (2009-2011)
- • Matemática Financeira para Abordagens Comerciais – Academia FG (2011)
- • Formação em Programação (CS50 – Harvard School)
- • Curso de TI – CEBRAC (conclusão prevista para fev/2023)
- • Vendedor Rainmaker – Instrutor Jordão
- • Treinamento de Vendas – Instituto VendaMais (Raul Caneloro)